

Mercadeo y Ventas

- Programa dirigido a Ejecutivos de Negocios de la Banca.
- Negociación Efectiva
- Gerencia Estratégica de Ventas
- Técnicas Efectivas de Ventas
- Análisis de Problemas y Toma de Decisiones aplicada a las Ventas
- Branding Personal
- Mercadeo, Ventas y Servicio al Cliente
- PNL e Inteligencia Emocional aplicada a las Ventas
- Técnicas efectivas de Oratoria y Dicción
- Motivación al Logro
- Taller sobre La Ley de Protección del Consumidor



M&A Asesores
Capacitación Empresarial
J-406735060

